



Parte de Bupa



**SELECCIONAMOS
AGENTES
EXCLUSIVOS**



 **PROGRAMA
EMPRENDE
SEGURO**

Emprende Seguro **es una oportunidad de emprender una carrera profesional como agente de seguros con el respaldo de Sanitas**, aseguradora de referencia en el sector salud, y una de las marcas españolas más reconocidas.

El programa Emprende Seguro te ofrece una ventana a tu futuro profesional, una ventana a tu vocación comercial y al emprendimiento.

Podrás obtener importantes ingresos desde el principio, **mientras desarrollas tu futuro como empresario** de la distribución de seguros, con una compañía líder como Sanitas.

Unirte a nosotros significa construir la salud del futuro.

PLAN DE CARRERA

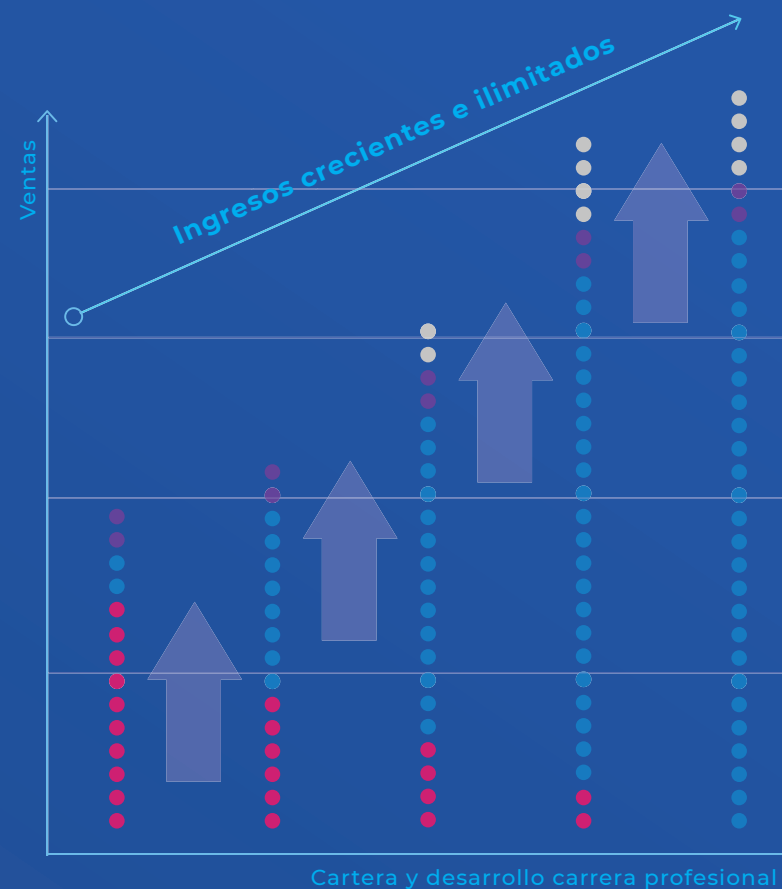
Te ofrecemos un **plan ilusionante, a largo plazo, atractivo económica y profesionalmente** y en el que te acompañaremos desde tus primeros pasos hasta tu consolidación como empresario. **Premiaremos tu esfuerzo en cada etapa** de tu trayectoria profesional con nuevas oportunidades de productos, herramientas, formaciones y reconocimientos simbólicos.

ATRACTIVO MODELO RETRIBUTIVO

Ingresos inmediatos, ilimitados y variables

A medida que aumente tu cartera de pólizas mediadas, **tus ingresos crecerán**: cobrarás por las ventas que hagas cada mes, y también por la cartera que hayas ido generando los meses anteriores. Además de comisiones por ventas y cartera, recibirás comisiones adicionales por el cumplimiento de objetivos.

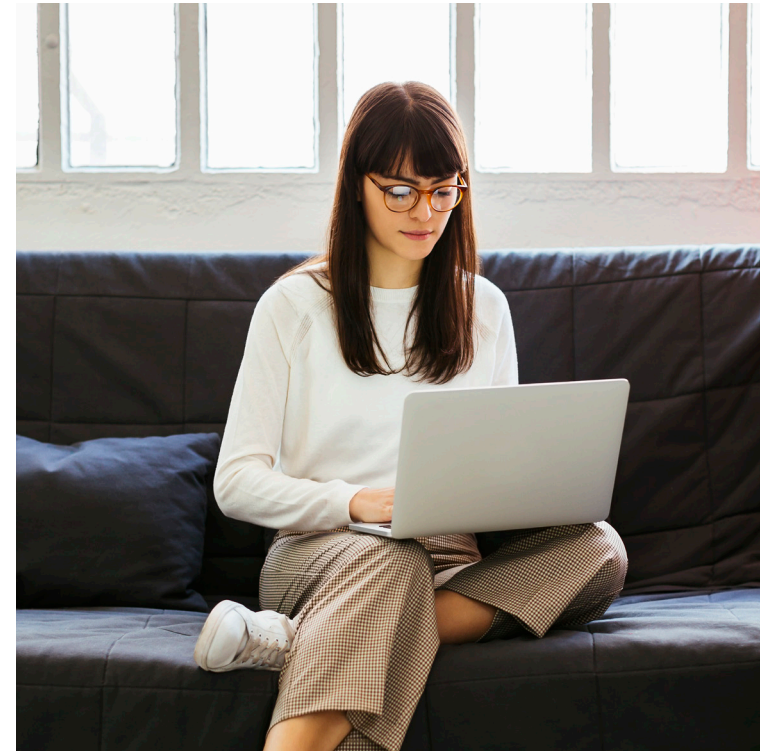
- Estabilidad inicial
- Comisiones de producción y cartera
- Rappel e incentivos
- Cesión de cartera





ESCUELA DE VENTAS DIGITAL

- Digital e innovadora.
- Aprende dónde quieras y cómo quieras.
- Con gran cantidad de contenidos: técnicas de venta, productos y habilidades para ayudarte a ser todo un profesional de las ventas.



UN PLAN DE FORMACIÓN

- **A tu medida:** contarás con itinerarios adaptados a cada perfil.
- **Sin estrés:** con la formación imprescindible en las primeras semanas para que puedas empezar a vender y con más formaciones según vayas creciendo en Sanitas.



HERRAMIENTAS DIGITALES

Te facilitamos todas las herramientas para que puedas conseguir tus objetivos.

- **Gestión de tus clientes potenciales**
Herramientas online para la gestión de tus clientes y el seguimiento de tu actividad comercial.
- **Presencia digital**
Contarás con una *landing* personalizada para incrementar tu presencia digital y aumentar tu credibilidad, profesionalidad, formación y acompañamiento en redes sociales.

CONTRATO MERCANTIL

La relación profesional se lleva a cabo mediante contrato mercantil.

Como autónomo tienes que darte de alta en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA) y pagar las cuotas a la Seguridad Social.

Si eres nuevo autónomo puedes optar por la tarifa plana, que consiste en el pago de una cuota mensual reducida a la Seguridad Social en calidad de autónomo durante dos o tres años como medida para impulsar el autoempleo y ayudar a los nuevos autónomos a dar sus primeros pasos.

DIFERENCIAS ENTRE EL CONTRATO MERCANTIL Y LABORAL

Contrato Mercantil

Contrato Laboral

Tipo de relación

Independencia (Negocio Propio, Profesional/Empresario)

Dependencia y amenidad (Empleado)

Seguridad Social

RETA (Régimen Especial de Trabajadores Autónomos)

Régimen General

Fiscalidad

Impuestos y seguros sociales a cuenta del autónomo

Posibilidad de desgravar gastos

Seguros sociales a cuenta del empleador y RENTA a cargo del trabajador

No puede desgravar gastos



VENTAJAS DEL CONTRATO MERCANTIL

Serás tu propio jefe y quien tome las decisiones finales de tu trabajo, eso sí, siempre cumpliendo con las condiciones pactadas en el contrato. Podrás contratar tus propios empleados o colaboradores externos mercantiles que trabajen para ti.

Flexibilidad horaria. Tendrás cierta libertad de horario.

Ingresos crecientes e ilimitados. A medida que aumente la cartera de pólizas mediadas, tus ingresos crecerán exponencialmente. Podrás aumentar tus ingresos y alcanzar unos niveles impensables si trabajases por cuenta ajena.

Éxito profesional y satisfacción personal. Podrás contar con un negocio estable con proyección a largo plazo.

Con el respaldo de Sanitas, aseguradora de referencia en el sector salud



SOMOS SANITAS

Ayudamos a las personas a tener **vidas más largas, sanas, felices y crear un mundo mejor**, ofreciendo a nuestros clientes la mejor respuesta asistencial para cada etapa de su vida. Nuestro enfoque en innovación y digitalización, nos ayuda a practicar una medicina personalizada, más humana y certera.

Somos la compañía líder en el sector salud, con una metodología de trabajo muy clara: poner al cliente en el centro de todo. Sanitas forma parte del grupo Bupa desde 1989.



EN ESPAÑA

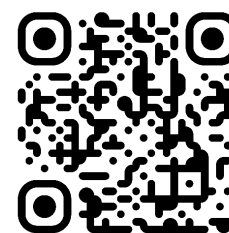
Trabajamos por la salud de las personas **desde 1954**. Contamos con **más de 60 años de experiencia** como una compañía referente en el sector sanitario en España.

Ofrecemos un modelo de salud integrado que pone a disposición de nuestros clientes la mejor respuesta asistencial. Nuestra actividad se organiza en cuatro unidades de negocio:

- **Sanitas Seguros**
- **Sanitas Dental**
- **Sanitas Hospitales**
- **Sanitas Mayores**



Si quieres conocer más sobre el Programa
Emprende Seguro, escanea este código y
¡Únete a nosotros!



NUESTROS VALORES

Somos valientes

Hacemos realidad las nuevas oportunidades

Somos empáticos

Actuamos con empatía y respeto

Somos responsables

Así lo somos con nuestras decisiones y acciones



Parte de Bupa